

Individueller Kredit zu fairen Zinsen

C & A Money bietet mit Ratenkredit erste Bankdienstleistung an

Düsseldorf, im März 2007. C&A bietet als erste Bankdienstleistung der neuen Unternehmenssparte „C&A Money“ einen Ratenkredit an. „Bereits mit diesem ersten Bankprodukt möchten wir unseren Kunden deutlich machen, worum es uns bei C&A Money geht; transparente Dienstleistung zu fairen Konditionen“, so Dr. Oliver Prill, verantwortlich für C&A Money, bei der Vorstellung des Ratenkredits. Bereits seit September 2006 bietet C&A Money seinen Kunden eine attraktive Autoversicherung an. Weitere Finanzdienstleistungen sollen noch in diesem Jahr folgen. Die Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht (Bafin) hatte der C&A Bank Anfang 2007 die vom Unternehmen beantragte Banklizenz gewährt.

„Der Markt für Ratenkredite ist hart umkämpft“, sagte Dr. Prill bei Vorstellung des neuen Angebots. Der C&A-Ratenkredit setzt in diesem Umfeld auf faire und nachvollziehbare Angebote ohne Bearbeitungsgebühr. Zur Markteinführung bietet das Unternehmen einen effektiven Jahreszins ab 4,3 % an. Dieser von C&A Money genannte effektive Jahreszins ist kein Lockvogel, sondern ein realistisches Angebot. Es ist mit Absicht so gewählt, dass bei C&A verhältnismäßig viele Kunden in den Genuss des beworbenen niedrigen Zinssatzes kommen können. Ganz bewusst weist C&A Money dabei seine Kunden darauf hin, dass der Abschluss einer Restschuldversicherung zwar möglich, nicht aber zwingend notwendig ist. „Wir möchten unseren Kunden die Wahl lassen, ob eine derartige Versicherung vor dem Hintergrund der individuellen Lebenssituation sinnvoll ist und bieten zudem zusätzlich verschiedene Absicherungsmöglichkeiten nach Wahl des Kunden an“ erläuterte Dr. Prill.

„Wir agieren sehr transparent“ erläuterte Dr. Prill die Strategie von C&A Money. „Millionen von Menschen verbinden mit C&A ehrliche Angebote zu fairen Preisen, auch wir möchten diesem Ruf gerecht werden.“

Nach Auffassung von Ralf Rothberger, Mitglied der Geschäftsleitung von C&A Deutschland, ist der Ratenkredit die konsequente Fortführung der im vergangenen Jahr beschlossenen Finanzdienstleistungsstrategie. „Mit diesem Angebot entsprechen wir den Bedürfnissen unserer Kunden und können sowohl unsere Filialen als auch unsere Marke und ihr hervorragendes Image als Vertriebsargument einsetzen.“

Die C&A-Filialen stellen die wichtigsten Kontaktpunkte zu potenziellen Kunden für das Ratenkreditgeschäft dar. Das individuelle Angebot erhält der Kunde dann per Telefon oder Internet. „Alles, was der Kunde für den Kontakt mit uns braucht, sind Einkommensnachweise sowie die Kontoauszüge der letzten drei Monate“, erklärte Dr. Prill. Die notwendige Legitimierung kann dann in ausgesuchten C&A-Filialen stattfinden. Das C&A-Angebot enthält Kredite von 2.500 bis 75.000 Euro. Die Laufzeit erstreckt sich über 12 bis 72 Monate. Auf Wunsch kann die Rückzahlung während der ersten drei Monate der Vertragslaufzeit ausgesetzt werden.

Informationen zum C&A-Ratenkredit gibt es unter www.cunda.de oder rufen Sie uns an: Tel.: (01805) 22 57 33 48 01

Bei Fragen zur Pressemitteilung wenden Sie sich bitte an:

Thorsten Rolfes
Unternehmenssprecher

Tel.: 0211 / 98 72 - 27 49

Fax: 0211 / 98 72 - 6 27 49